

特集

取引先支援のための
税理士連携入門

経営課題の迅速な察知とプッシュ型支援に活かす

取引先の業況をよく知る税理士と連携することで 早期の支援を実現しよう	7
タイプを見極める！ 連携すべき税理士の特徴を知ろう	8
①税理士の主な業務と課題 ②味方にすべき税理士の特徴	
このようにして社長から顧問税理士を紹介してもらおう	14
①敬意を持って現況を踏まえた声かけをしよう ②マンガで学ぶ・取引先にはこんなトークで顧問税理士を紹介してもらおう	
顧問税理士と連携してこのような支援に取り組もう	20
紹介だけじゃない！ 新たな税理士との関係構築にも取り組もう	24
特集関連企画	
業界を取り巻く変化から考える 銀行員×税理士による取引先支援の重要性	28
取材企画	
エース渉外の活動日誌 愛知銀行東郊通支店 浅井敬介さん	32
短期集中連載	
能登半島地震から10カ月！復興支援の最前線を追う 第2回・インタビュー 興能信用金庫・田代克弘理事長 今後3年間で重要局面と見定め創造的復興を下支えする	60

連載

ここに注目！マーケット・トレンド SIPを利用した積立投資が インドで拡大し相場を下支え	3
経営課題を解決する！ 人材戦略支援の手引き DXを進めたけど負担が 減っていない	36
業種別にひも解く 中小企業のサプライチェーン 建設業	38
強みを知って支援に活かす！ 外部支援機関との連携ガイダンス プロフェッショナル人材戦略拠点	40
販路拡大を実現する！ 中小企業の海外展開サポート入門 販路開拓成功への留意点	42
財務面の不審点を見逃さない！ 粉飾を看破するための観察力 財務分析③ ～キャッシュフロー分析	44
銀行員も知っておきたい！ 空き家・空き店舗問題 空き家・空き店舗増加の要因と課題	47
こんなときどうすればいいの！？ OJT担当者のお悩み解決Q&A ミスをした後輩のフォローの方法	50
訪問時の目の付けどころ！ 業況悪化の兆候はここから見抜く オフィスの様子	52
持続可能な観光地へ！ 地域連携による観光業支援の進め方 データ×独自性による商品開発	54
NGトークから学ぶ！ 事業承継に悩む経営者のキモチ 自己防衛の心情に配慮した声かけ	56
世代間ギャップは気にしない！ シニア経営者とのトークを弾ませる 共通項の見つけ方 趣味	58
ニュースの深層 据置きと利下げに分かれた 日米金融政策の今後の行方	74
Bizの好事例に学ぶ！ 事業者の強みを見出すノウハウ k-Biz ～信金マンのスキルを 活かした新サービスで創業支援	76
ファイナンシャル・ボイス 地域との共存共栄には 地域金融機関の 再編が必要ではないか	78
オピニオン 部下の成長を願い 指導という名の贈り物を 丁寧に手渡ししよう	80
連載マンガ	
実態把握が糸口！ 融資渉外の提案活動ダイアリー 役席の力も活用し 事業承継への取組みを後押し	64

