

特集

早めの対策を促す！ 事業承継支援のキホン

10年先を見据えたニーズ喚起&初期対応の提案

経営者の「最初の一步」を導くように支援しよう	7
高齢の経営者に声をかけ事業承継対策を促そう	8
事業承継を妨げる3つの課題と担当者が行うべき支援	12
廃業も視野に！ 業績悪化先への事業承継支援はこう行う	18
後継者の事業承継意欲をそぐ 経営者保証の対処法	22
永続的な取引につなげる！ 金融機関との付き合い方や財務を後継者に学んでもらおう	26

取材企画

営業店トップマネジメント

高崎信用金庫飯塚支店 吉田崇支店長	34
-------------------	----

特別企画

①地方創生の切り札にもなる 年商100億円を目指す！地域の中核企業の育て方	60
②高校授業開始で注目！ 金融機関に求められる金融経済教育	65
▶子どもたちの金融リテラシーと取り組むべき金融経済教育	66
▶金融機関が取り組む金融経済教育 ・東京スター銀行 ・福井銀行	68

連載

巻頭コラム

市場を読み解く！数字のキーワード 0.25% 日銀の長期金利ターゲットの上限	3
--	---

営業活動ベーシック編

融資にも経営支援にも役立つ！ 財務分析の基礎&実践法 財務分析の考え方	38
アプローチ法がわかる！ 投資信託の提案につながるきっかけトーク お客様の目的を踏まえよう	40
ワンランクUPを目指す！ Z世代へのOJTマニュアル 後輩に主体性を求めて「待ち」の 姿勢になっていませんか？	42
銀行員が押さえておきたい インボイスの基本&アドバイス 事業者がインボイスを発行する ための登録手続き	44

ソリューション提案編

適切な支援につなげる！ 製造業・補助金サポートQ&A 製造業特有の用語を どう学べばいい？	46
取引先の課題を捉える！ 中小企業のIT支援ノウハウ 紙の伝票を使用する飲食店	48
営業店担当者も知っておきたい！ 担保不動産の評価と対処法 不動産評価の手順と着眼点	51
オンライン連動でMBA知識を学ぶ！ 取引先への経営支援スキルアップ講座 受注余力捻出のため ムダ削減に悩む取引先	54
将来のトラブルを防ぐ！ 相続提案の心得 遺産分割協議をやり直す際の 注意点	57

業界トレンド編

地域・組織を超えて共有したい 事業者支援の知見・ノウハウ あかぎ信用組合の取組み—— 経営者と対話を重ね マインドを変える	84
ニュースの深層 ①6年ぶり円安の引き金に 先進国で浮く日銀の金融政策	88
②経済安全保障推進法が実現へ 事前審査14業種の取引に要注意か	90
業界の常識は世間の非常識!? 銀行員・経営者のホンネ ・融資残高確認のほずが 書類を書かされた…	92
・部下にいきなり 仕事を投げる上司…	93
ファイナンシャル・ボイス 「なんちゃってSDGs」は いずれ自然淘汰される	94

オピニオン

コロナ禍のいまこそ 挑戦する経営者の 「夢」を支援しよう	96
------------------------------------	----

連載マンガ

ツトムにお任せ コロナ下の企業支援努力日記 ECサイト運営に悩む取引先への 副業人材紹介	72
---	----



表紙デザイン／百瀬智恵 (DeHAMA)

デザイン協力／株式会社アド・ティーエフ、井上亮、百瀬智恵 (DeHAMA)、松田陽、与儀勝美

イラスト・マンガ／五十嵐晃、うのと、小野ひろき、木野本由美、サノマリナ、階戸シナ、波木博信、山中こうじ、吉田一裕