



Contents

■特集

三つの課題でとらえる
事業承継の
お悩み解決メソッド

本部専担者へのトスアップまでの道筋

7 事業承継の三つの課題を知り
適切なサポートを心がけよう10 事業承継の悩みは
このように深掘りして
支援につなげよう

- ①後継者不在や育成に悩む取引先へのアプローチ
- ②自社株対策に悩む取引先へのアプローチ
- ③社長のこだわりが強い取引先へのアプローチ

20 本部へのトスアップの注意点と
取引多角化のポイント24 マンガ このようなヒアリングから
本部専担者を交えた
面談をセッティングしよう

■取材企画

30 エース渉外の活動日誌

京都信用金庫長岡支店
藤野 靖之さん

■特別企画

58 知っておきたい
育児・介護休業法の
改正点

連載

■巻頭コラム

3 ここに注目！
マーケット・トレンド

■営業推進&金融業務

34 これからの業務を変える
金融ITの基礎知識36 職場に「成果」と「成長」をもたらす！
ミドルマネジャーの行動学38 最新の動向で学ぶ
金融犯罪の手口と防止対策 **NEW**40 適正融資を実現！
運転資金の
融資提案力を磨く42 伴走支援がカギ！
取引先の経営改善支援ガイド44 こんなお客様にはどう対応！？
新NISA活用提案術46 融資提案のための
実態把握メソッド48 このフレーズから会話を広げる！
資金ニーズにつなげる
経営者との対話ノウハウ50 金利以外で勝負
住宅ローン提案のススメ52 親族内承継・親族外承継
成功への導き54 将来の優良先を見い出す
創業支援の進め方

■レポート&提言

74 ニュースの深層

76 全国の金融機関から発信！
「業種別支援の着眼点」を
活用した取組事例集

78 ファイナンシャル・ボイス

80 オピニオン

■連載マンガ

64 No.1 マネーアドバイザーへの道

