



Contents

■特集

2026年度版 補助金提案の進め方

取引先の経営課題の把握と申請サポート



7 2026年度
取引先支援に活用したい
注目の補助金



12 補助金提案の
基本を押さえよう

14 マンガで学ぶ!
取引先の課題キャッチと
補助金提案のポイント

20 取引先に最適な補助金を
選ぶためのポイント

24 事例で解説!
経営課題別・取引先への
補助金活用提案の進め方

■取材企画



30 **エース渉外の活動日誌**

しののめ信用金庫天大支店
小板橋 菜摘さん

■特別企画① 55 **2027年問題を見据えた
設備投資提案**



■特別企画② 60 **地域タイプから見極める
観光地の飲食店支援**



連載

■巻頭コラム

3 ここに注目!
マーケット・トレンド

■営業推進&金融業務

34 これならできる!
中小企業への
IT・デジタル化サポート

36 マーケティング視点で取り組む!
取引先企業の売上拡大支援

38 不安を打破する
新任管理者のお悩み相談室

40 地域金融力強化を目指す!
本業支援の
スキルアップ講座

42 顧客本位の相続提案
知識より大切な
「お客様を知る力」

44 基礎から学ぶ
できる渉外担当者になるための
融資提案スキル

46 お客様の疑問を解決!
投資信託の説明で使える
キラートーク

48 取引先への
サイバーセキュリティ対策
アドバイス

50 金融庁がレクチャー
企業価値担保権の
よくある疑問Q&A

52 失敗事例から考える
M&Aトラブル予防策

■レポート&提言

76 ニュースの深層

78 ファイナンシャル・ボイス

80 オピニオン

■連載マンガ

66 お客様に感動を与える
リテール営業の極意

