



Contents

■特集

本業支援が決め手！ 飲食店への 融資提案の進め方

経営環境の変化に対応した渉外活動の要点



6 課題解決に向けた提案で 融資獲得につなげよう

8 融資提案に不可欠！ 地域の飲食店の実態把握は ここを押さえよう



12 雑談にも役立つ 行列ができる飲食店の最新トレンド

16 こんな声かけで課題やニーズをキャッチしよう

- ①今年の10月からいろいろな食材価格がさらに上昇しましたね
- ②飲食業界でも従業員の人件費が上昇しているようですね
- ③コストが上昇する中
メニュー価格の改定はもうお済みですか 他



22 【ケーススタディ】 こんな提案を行い融資獲得につなげよう

- ①日本料理の修行を終え独立開業を考えているAさん
- ②原材料価格や人件費の高騰に頭を抱えるBさん
- ③店内飲食で好評なスイーツの物販事業を始めたいCさん

■取材企画

28 エース渉外の活動日誌

豊和銀行 北九州支店
竹浦 潤さん

■トップ
インタビュー

58 01 銀行・伊東眞幸社長

審査モデル構築と
今後の事業展開



連載

■巻頭コラム

- 3 ここに注目！
マーケット・トレンド

■営業推進&金融業務

- 32 これからの業務を変える
金融ITの基礎知識
- 34 職場に「成果」と「成長」をもたらす！
ミドルマネジャーの行動学
- 36 最新の動向で学ぶ
金融犯罪の手口と防止対策
- 38 適正融資を実現！
運転資金の
融資提案力を磨く
- 40 伴走支援がカギ！
取引先の経営改善支援ガイド
- 42 こんなお客様にはどう対応！？
新NISA活用提案術
- 44 融資提案のための
実態把握メソッド
- 46 このフレーズから会話を広げる！
資金ニーズにつなげる
経営者との対話ノウハウ

- 48 金利以外で勝負
住宅ローン提案のススメ

- 50 親族内承継・親族外承継
成功への導き

- 52 まちづくりファンドを活用した
地方創生の取組み

- 54 将来の優良先を見いだす
創業支援の進め方

■レポート&提言

- 74 ニュースの深層

- 76 全国の金融機関から発信！
「業種別支援の着眼点」を
活用した取組事例集

- 78 ファイナンシャル・ボイス

- 80 オピニオン

■連載マンガ

- 64 No.1 マネーアドバイザーへの道

