



Contents

■特集

融資先との 金利引上げ交渉の 進め方

根拠を数字で示す説明のポイント



- 7 金利交渉を
経営課題を聞き出す機会にしよう
- 8 マンガで学ぶ!
融資先の納得を得る
金利引上げ交渉の進め方
- 14 一歩間違えるとトラブルに!
金利引上げに対する質問にはこう答える
- 20 金利引上げ後の
モニタリング・伴走支援はこう行う
- 24 事例で解説!
金利引上げに応じられない
業績不振先への本業支援策

■取材企画



- 28 敏腕支店長の営業店マネジメント
京葉銀行北方支店
久保山 孝志支店長

- 特別企画① 54 資材価格高騰が直撃!
中小建設業の
経営悪化兆候はこうつかむ



- 特別企画② 59 熱中症対策の
義務化を踏まえた
中小企業への支援策



連載

- 巻頭コラム
3 ここに注目!
マーケット・トレンド
- 営業推進&金融業務
32 日本政策金融公庫の
スタートアップ支援入門
- 34 資金ニーズ発掘に向けた
10業種の着眼点
- 36 ケーススタディ
シニア層のライフプランに
基づく提案術
- 38 住宅ローン営業で
知っておきたい10の心得
- 40 職務ステージ別
金融機関行職員のキャリアを
強くする処方箋
- 42 好事例から学ぶ
地域のサービス業を支える
テクニク
- 44 取引先の
人材課題解決の道しるべ
- 46 営業店の担当者必見!
マネロン&金融犯罪
防止ガイド
- 48 金融庁がレクチャー
企業価値担保権の
よくある疑問Q&A
- 50 財務で深掘り!
事業性評価につなげる
対話の進め方
- 53 いまこそ振り返ろう
金融機関と失われた30年
- レポート&提言
74 ニュースの深層
- 76 Bizの好事例に学ぶ!
事業者の強みを見出すノウハウ
- 78 ファイナンシャル・ボイス
- 80 オピニオン
- 連載マンガ
64 一歩踏み込む!
法人渉外のための
思考&実践メソッド

