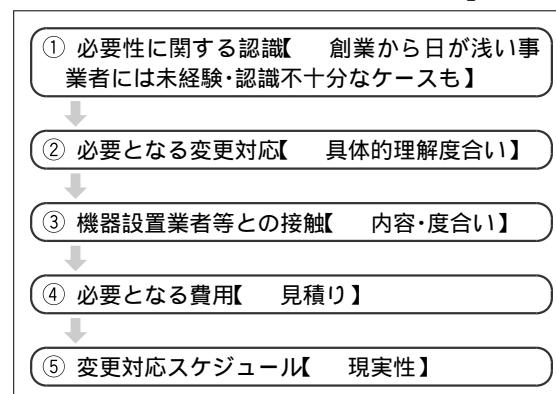


② 売上減の見通しを持つ事業者が大宗を占めるとすれば、実体経済の実力（強弱）以上の心理的冷え込みによる負の影響等をも視野に入れざるを得ない。投資家や一般消費者の心理も同様の傾向と見込まれることから、増税発表前に策定された事業計画については、相応の売上減を反映させるべきとなる。

図表1 POSシステムをめぐる把握事項「進捗順」



図表2 一般的なキャッシュフロー計画

( 利益計画 × 2 カ月前の売上げ ) × 20% +  
( 利益計画 × 1 カ月前の売上げ ) × 40% +  
( 利益計画 × 月の売上げ ) × 40%  
= キャッシュフロー計画 × 月の売掛金回収額

簡易表示

おいても「値引き対応によつて影響を食ひ止める」意向を示す事業者の比率が他業種に比べ高く、裏返しにみると、現行（税抜）価格維持の意向は低い。

この背景に「建設業独特のマク口的な特性」が挙げられる。すなわち、ア公共工事に代表される長期にわたる市況の冷え込み、イ就業人口の約1割といわれる「数による過当競争、ウ高付加価値商品・サービス開発による差別化の難しさ」がある。小売業等と比較して高額な工事金額も、消費税率引

果<sup>を</sup>を憂慮せざるを得ない。中で  
も懸念すべきは、大規模事業者か  
ら中小・零細規模事業者への仕入  
価格引下圧力だろう。

事業計画の中で特に着眼すべきは、利益計画とキャッシュフロー計画の関係となる。大部分の事業者には、売買と決済までの期間にずれ（サイト）がある一方で、キャッシュフロー計画の精度には、事業者間で大きな差異がみられる。昨今は、クレジットカード等での決済比率も拡大しており、サイトの管理はより重要となる。

例えば、売上に占める入金時期

が、(1) 同月中 4割、(2) 翌月中 4割、(3) 翌々月中 2割」という事業者のキャッシュフロー計画をいく簡単に示せば、図表2のとおりだ。

ここで問題なのは、利益計画上の売上回収時期には、消費税分の乗算が求められるということだ。この結果、図表2の数式においても、回収時期には消費税率引上げを織り込んだ額への変更が求められる。キャッシュが増えるが、逆に支払う分も勘案する必要がある

建設業は特に増税の影響と  
対応策を確認  
③ こんな業種が特に強い影響を受けるか  
消費税率引上後の動向予測等が  
業種別に各種公表されているが、  
検討すべき媒介変数・項目数が多岐にわたることから、予測もかな  
り難解となっている。  
その中で、特に金融実務者が注  
目すべき業種には、建設業が挙げ

来年4月の消費税率引上げを控えていま

# 取引先の事業計画の 見直し＆こんな支援が 必要となる！

林 弘人 金融・証券アナリスト

消費税増税によって取引先にも増税への対応、売上減といった影響が考えられる。そこで本稿では、それらを踏まえた事業計画見直しのポイントと、増税に備えた金融機関の支援策を解説する。

1

**増税の影響を反映させた  
事業計画に修正するポイント**



されば、消費税率引上時の変更対応に漏れも生じよう。

事業計画において、本件に該当する事項が必要十分に確認できなければ、**図表1**の進捗状況等に沿つて裏付確認を行うことが望ましい。

なお、2004年の総額表示対応時に税率・価格等を随時変更できるようなシステムに対応済みの事業者も一定数に及ぶ。当該確認ができた先については、変更時に対段大きな費用が不要となることを申し添える。

消費税率引上げに伴う売上の減少も視野に入れる

イ 売上の減少

消費税率引上時ににおける混乱防止策等については後述するが、景気回復策が中小・零細事業者まで波及し切れていらない実態からは、消費税率引上げ以降の「冷や水効

ことに留意されたい。

### 建設業は特に増税の影響と対応策を確認

#### ③どんな業種が特に強い影響を受けるか

消費税率引上後の動向予測等が業種別に各種公表されているが、検討すべき媒介変数・項目数が多岐にわたることから、予測もかなり難解となっている。

その中で、特に金融実務者が注目すべき業種には、建設業が挙げられるよう。既述の各種調査結果においても「値引き対応によつて影響を食い止める」意向を示す事業者の比率が他業種に比べ高く、裏返しにみると、現行（税抜）価格維持の意向は低い。

この背景に「建設業独特的のマクロ的な特性」が挙げられる。すなわち、ア公共工事に代表される長期にわたる市況の冷え込み、イ全就業人口の約1割といわれる「数」による過当競争、ウ高付加価値商品・サービス開発による差別化の難しさがある。小売業等と比べ高額な工事金額も、消費税率引