

提案セールスにつながる「集金活動」の進め方

集金活動では定期的にお客様を訪問することから、お客様情報の収集やセールスを行うのに有効です。本特別企画では、集金活動を行う際に実践できるお客様情報の上手な集め方や効果的なセールスの進め方を紹介します。

① 集金活動の重要性を認識したうえでニーズを踏まえたセールスを実践しよう

